



KEY ACCOUNT MANAGER

(Paterna)

LA EMPRESA

GRUPO SEGURA es un grupo industrial dedicado al diseño, desarrollo y fabricación de componentes metálicos para el automóvil, principalmente mediante procesos de estampación y soldadura. Estamos especializados en el desarrollo e industrialización de piezas metálicas para la industria del automóvil, así como en diseño, ingeniería y desarrollo de matrices de estampación.

Los diseños de nuestras piezas, permiten a nuestros clientes fabricar vehículos más seguros y ligeros, y por tanto más ecológicos, contribuyendo a optimizar el consumo de combustible y minimizando el impacto medioambiental.

Desde su nacimiento en 1970 Segura ha mantenido el objetivo de ser un proveedor global, capaz de añadir un valor diferencial a sus clientes. Desde esa fecha Segura no ha dejado de crecer, incorporando progresivamente nuevos productos y tecnologías, lo cual nos ha permitido ser líderes en el diseño y fabricación de componentes de automoción, y uno de los principales proveedores del sector del automóvil.

OBJETIVO DEL PUESTO

En dependencia del Director Comercial se responsabilizará de la promoción y desarrollo del negocio y la gestión integral de las cuentas estratégicas de la organización.

PRINCIPALES TAREAS Y RESPONSABILIDADES

- Gestionar las ofertas a clientes.
- Negociar con clientes.
- Desarrollar las relaciones con clientes para analizar y atender posibles necesidades y proponer soluciones técnicas adaptadas.
- Analizar mercado y competencia.
- Participar en el proceso de control de costes y rentabilidad de piezas.
- Elaborar las previsiones de venta y verificar su cumplimiento periódico.
- Realizar el seguimiento de los índices de satisfacción del cliente.

REQUERIMIENTOS DEL PUESTO

Buscamos profesional de perfil técnico, con dominio eficaz de inglés y experiencia mínima de 3 años en labores comerciales en el sector de automoción, habituado a la gestión y negociación, con alta capacidad de interlocución y orientación al cliente, espíritu comercial y orientado a la consecución de resultados.

Te ofrecemos incorporarte a un proyecto en constante crecimiento, con oportunidades de desarrollo profesional, y posibilidades de participar en proyectos internacionales del Grupo. Remuneración competitiva, negociable en función del perfil del candidato. **Si estás interesado en unirse a nuestra organización, inscríbete en la oferta a través de nuestra página www.fsegura.com**